GROUPE AGRA
ASSOCIATIVE GROUP RECHANGE AUTOMOTIVE
Le groupement à taille humaine.

News

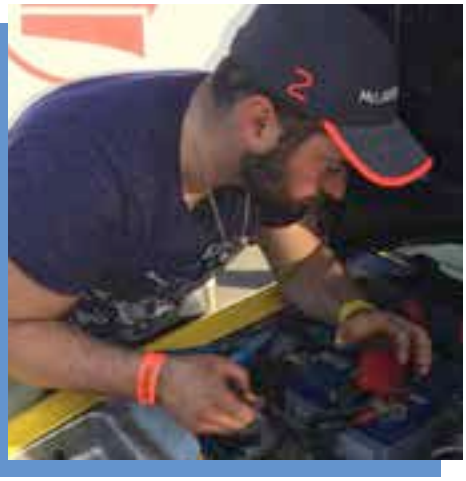
N°17
Octobre 2018

CONVENTION RÉSEAUX 2018
retour en images

SERVICES AGRA
Sites web adhérents

ADHÉRENT
Zoom Sem Priolet

RÉSEAU
Zoom Garage Rabouté



VOUS APPRÉCIEZ NOS BOUGIES ?

VOUS ALLEZ ADORER NOTRE GAMME COMPLÈTE

Champion propose une offre complète en allumage, essuyage, filtration et freinage. Toutes les pièces dont vous avez besoin sont disponibles chez Champion.

Nos produits couvrent la majeure partie du parc automobile. La qualité de nos produits nous place au rang de Champion. Notre sens du service est irréprochable.

Plus d'information sur **www.championautoparts.fr**

FEDERAL-MOGUL MOTORPARTS

ORIGINAL QUALITY OE

CHAMPION®

Champion® est une marque déposée de la société Federal-Mogul LLC dans un ou plusieurs pays.

/// ACTUALITÉS

Convention Réseaux 2018 4

/// FOURNISSEURS

ZOOM : Remy 13
Arrivages 14
Nouvelle marque : Elke 16

/// SERVICE AGRA

Marketing : sites web adhérent 18
Partenariat : SEVIA 21
Partenariat : Leaseway 23

/// GROUPEMENT

ZOOM adhérent : Sem Priolet 25
Adhérents : nouveaux arrivants 29

/// RÉSEAUX

Garages : nouveaux arrivants 29
Partenariat : ATB Auto 30
ZOOM garage : Garage Rabouté 33
Planning formations 36
L'éco-entretien 38

édito

Vingt-cinq ans dans un Groupe Indépendant des Hauts de France, après trois passés chez le constructeur, m'ont permis d'acquérir une solide expérience de la rechange, tant sur le plan local que national et international.

Au-delà de cette expérience, j'avais besoin de me retrouver dans un vrai projet, ou l'humain gardait une place prépondérante.

La vie nous réserve parfois des surprises… et parmi elles, celle d'avoir l'opportunité de concrétiser ce projet.

Est-il possible à 56 ans d'intégrer une entreprise qui recrute un « jeune vieux » pour la représenter et développer du business sur un secteur où elle est peu présente ?

Une nouvelle aventure s'offre à moi dans le seul Groupement Indépendant à Taille Humaine de la rechange automobile, avec la proposition d'André Brutinel de prendre en charge la création d'une plateforme régionale AGRA dans le Nord de la France.

Ravi par ce nouveau challenge, j'ai choisi de mettre toute mon énergie, mon expertise, ma capacité de travail, au service de l'AGRA.

Sûr de mon choix, l'AGRA est, au fil des rencontres, devenue, pour moi, une évidence de par les valeurs qu'elle incarne et les qualités humaines des femmes et hommes qui travaillent avec ou pour l'AGRA chaque jour.

La mission qui m'a été confiée, consistera donc à renforcer la présence et le service de l'AGRA dans les hauts de France par la création d'un outil logistique régional. Drop Nord Pièces Autos étoffera ainsi à partir de Novembre l'offre globale de l'AGRA sur l'ensemble du territoire national.
Fort de cette nouvelle source d'approvisionnement d'une capacité de stockage de plus de 3 000 m², l'AGRA pourra à partir du site de Fretin (CRT de Lesquin) répondre aux demandes de ses adhérents du Grand Nord avec un service en h+4 et jouer la synergie avec l'offre déjà bien riche de la plateforme nationale de Meyzieu, des plateformes régionales de Genevilliers et Rennes et des plateformes SIRIUS.
Nous sommes prêts, mon équipe et moi, à vous apporter le service que vous attendez, à vous accompagner au quotidien dans le respect des valeurs qui nous unissent, celles de l'AGRA.

Jean-Claude Bauduin
Directeur Drop Nord Pièces Autos

Réalisation mise en page : CP

Moins d'un an après la dernière convention des réseaux AGRA organisée à Paris pendant le salon Equip'Auto 2017, les réparateurs Proximeca et Point Repar, ont été une nouvelle fois conviés à se réunir. Cette année, c'est hors des frontières françaises et plus précisément en Espagne que l'AGRA a décidé de donner rendez-vous à ses adhérents.

Barcelone a donc accueilli 300 participants du 14 au 16 septembre pour un programme particulièrement chargé mais laissant tout de même place à un moment de visite de cette magnifique ville.

Convention Réseaux 2018

RETOUR EN IMAGES...

Revenons donc sur les moments forts de cet évènement, qui au fil de ses éditions fédère toujours plus de participants : vendredi 14 septembre, toute l'équipe AGRA était donc dans les starting blocks pour accueillir les réparateurs accompagnés de leur distributeur référent, qui pour la plupart ont emmené toute leur équipe commerciale, mais aussi les fidèles fournisseurs de l'AGRA sans oublier les partenaires de la presse spécialisée. La présence des fournisseurs et de la presse est à souligner étant donné le chevauchement des plannings avec notamment la semaine Automechanika à Francfort, pas tout à fait terminée.

Les participants étaient attendus sur le toit de l'hôtel Catalonia Plaza situé sur la superbe place d'Espagne. Tous ont ainsi pu admirer la vue quasi-panoramique de Barcelone en trinquant au démarrage de la convention avec une coupe de cava, apéritif traditionnel catalan.

L'enthousiasme de se retrouver, faire connaissance avec de nouveaux adhérents et créer un lien fort entre tous, s'est reflété tout au long de la soirée, qui s'est terminée par un dîner et un spectacle d'imitations assuré par l'excellent Yann Jamet (Don Camillo) : de nombreuses célébrités étaient donc présentes et parmi elles, Didier Deschamps en toute intimité.

La vie nocturne de Barcelone étant ce qu'elle est, beaucoup ont été appelés par le chant des sirènes pour profiter des pubs et autres discothèques ; pas trop quand même car le programme du lendemain étant très complet, les esprits devaient rester alertes.

MANN FILTER

Du premier au dernier kilomètre.

MANN-FILTER – pour la première monte et la rechange indépendante.

MANN-FILTER qualité 100% OE !

MANN-FILTER, la marque de filtres premium du marché de l'après-vente automobile, propose des solutions innovantes répondant aux nouvelles exigences en matière de filtration. Que ce soit en produit d'origine ou en boîte jaune et verte, pour les véhicules légers, les poids lourds, ou les applications industrielles : les produits d'origine MANN-FILTER sont reconnus dans le monde entier. Choisissez toujours les produits MANN-FILTER de qualité 100% OE !

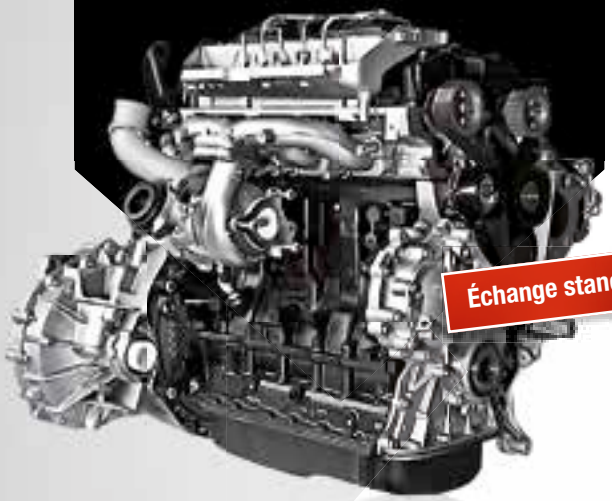
MANN-FILTER – Perfect parts. Perfect service.
www.mann-filter.com

1er janvier 2017
Le décret relatif à l'utilisation de pièces de rechange automobiles issues de l'économie circulaire entre en application.

a recherché pour vous des pièces de rechange

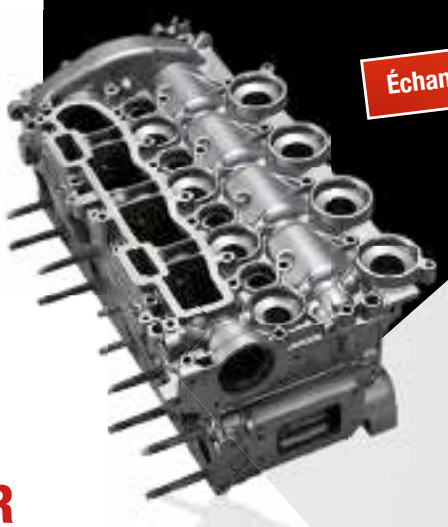
ISSUES DE L'ÉCONOMIE CIRCULAIRE

MOTEURS
DIESEL & ESSENCE



Échange standard

CULASSES
MOTEURS DIESEL



Échange standard

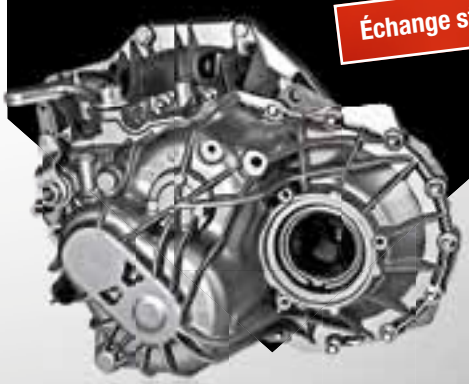
POUR

AUDI - BMW - CITROEN - FIAT - FORD - JAPONAISES - MERCEDES - OPEL - PEUGEOT
RENAULT - ROVER - SEAT - SOFIM - VOLKSWAGEN - VOLVO

TURBOS

Échange standard

BOÎTES DE VITESSES



Échange standard

faral

Vos interlocuteurs :

Mediaplute 17/F017/002

C'est en tout début de matinée que les réparateurs et distributeurs se sont rassemblés pour participer aux 8 workshops techniques spécialement concoctés pour eux. Pendant plus de quatre heures, les fournisseurs ont reçu les adhérents par petits groupes de 20 personnes, afin de transmettre plus facilement de l'info technico-commerciale et de délivrer de la formation.
Nul besoin d'insister sur le fait que la formation est depuis des années un axe stratégique de pérennité de l'entreprise, et les réparateurs l'ont maintenant bien compris en réalisant le bilan de compétences réseau, qui a permis de mettre en exergue les points nécessitant d'une part, une mise à jour des compétences pour gagner en productivité et d'autre part, un besoin de formation sur les nouvelles technologies.

Parallèlement aux workshops techniques, l'accent était également porté sur les outils de gestion de l'activité avec notamment les deux partenaires DMS choisis par le réseau que sont EBP Méca et Solware Auto, pour faire prendre conscience de l'importance de la gestion du parcours client. En effet, la data client est une véritable mine d'or encore sous-exploitée par le garage, et c'est bien ce que Proximeca entend changer, avec les options de marketing prédictif proposé. Interfaçé avec Autolia Soft, CRM dernière génération remplaçant Proxisoft, les garages pourront donc renforcer la connaissance du client et accentuer auprès de ce dernier les actions de fidélisation. L'équipe ETAI animait également le workshop Autolia Systems, le catalogue électronique dont dispose chaque garage Proximeca et point Repar.

Véritable cordon ombilical entre le garage et son distributeur, l'objectif de cet atelier était de revoir ensemble toutes les fonctionnalités de cet outil, afin de gagner en efficacité de part et d'autre. Parmi les fonctionnalités, le nouveau module de pièces techniques a été présenté ainsi que le module communication permettant de créer un lien supplémentaire entre la tête de réseau et le garage.

Après un déjeuner bien mérité, les 300 personnes se sont lancées à l'assaut des trésors de la ville, dans un périple par équipe. De quoi s'animer et s'amuser tout en continuant à tisser les liens entre les différents acteurs de ce métier, dans un challenge qui a récompensé 6 équipes au summum de leur créativité pour les photos de groupe.

GYS
www.gys.fr

Large potence de 1,20 m
avec course complète de l'équilibreur

Pince unique sur le marché
+ ergonomique
+ plus compacte (60 mm plus courte)
+ plus légère (-400 g)

Surouverture très rapide
2 secondes

Optimisation des contacts
entre le bras et la pince

Commandes réversibles
adaptées aux droitiers et gauchers

Gyroscope à roulement à billes
verrouillable (rotation à 360°)

GYSPOT INVERTER BP.LG
Nouvelle pointeuse de référence !

Genius
Innovation

- Courant de soudage de 13 000 A
- Force de serrage aux électrodes de 550 daN
- Temps de pointage divisé par 2
- 7 modes de pointage, dont le mode « auto »
- Traçabilité des points effectués (enregistrement sur carte SD)

Convention Réseaux 2018

RETOUR EN IMAGES...

Retour à l'hôtel dans l'espace convention pour la traditionnelle réunion plénière. C'est Odette Dantas, directrice adjointe du GIPA, qui a débuté cette plénière en captivant l'auditoire avec les éclairages sur l'après-vente automobile.

Ces éclairages qui ont permis à André Brutinel puis à Armelle Dubsay, de présenter les orientations et actions 2019 des réseaux Proximeca et Point Repar, en insistant sur le fait que, même si le marché évolue et nous contraint à nous adapter, les changements sont source d'opportunités que nous devons saisir et de conclure, par la qualité :

• qualité relationnelle grâce aux outils de marketing prédictif, de fidélisation et de parrainage,

• qualité technique grâce au savoir-faire des garages, aux formations et à l'équipement d'atelier,

• qualité des services grâce aux nombreux services clients déployés tels que le véhicule de courtoisie, le paiement en plusieurs fois et le pack tout en un de contrôle technique,

• et surtout qualité des pièces, premium mais également de marque exclusive Tecdrive, garantie 2 ans pièces et main d'œuvre pour le réseau Proximeca.

C'est bien la qualité qu'attend un client, et qui conditionne sa confiance !

A travers cette réunion, les garages ont donc pris conscience que leur réseau dispose de tous les outils pour répondre aux différentes problématiques de leur métier et que le rôle de Proximeca & Point Repar est de les accompagner au quotidien afin de s'adapter et appréhender les prochaines années dans les meilleures conditions.

FIAMM

Mobility
Power Solutions

Votre monde, Notre énergie.

Distribué par
Proxitech®
créateur de synergies

3, avenue Gutenberg - 77600 Bussy Saint Georges
Tél. 01 71 58 26 10 - Fax. 01 71 58 26 15
contact@proxitech.com - www.proxitech.com

Court temps libre permettant à chacun de revêtir son habit de lumière pour le traditionnel dîner de Gala.

C'est dans une Finca située au sud de Barcelone, que les convives ont pu profiter de l'apéritif en extérieur, dans les jardins de ce palais datant de la Renaissance du XIXème siècle avant de dîner et plonger dans l'ambiance typique du flamenco.

Le rythme de cette journée a finalement eu raison de certains participants ; pour d'autres en revanche, la nuit s'est prolongée dans un des clubs très connus de la capitale catalane jusqu'en début de matinée, le dimanche.

Les participants se sont tous retrouvés pour partager au petit-déjeuner, les derniers moments ensemble, avant de rentrer chez soi et de se donner rendez-vous pour une prochaine édition de la convention des réseaux Proximeca et Point Repar.

Cet évènement est vraiment attendu de tous, car au-delà des moments de convivialité, c'est aussi et surtout le sentiment d'appartenance à leur réseau qui est renforcé.
L'AGRA entend bien poursuivre sa mission d'accompagnement auprès de ses adhérents distributeurs afin qu'ils développent au maximum le potentiel des 110 garages Proximeca et 40 Point Repar actuels.

A.D.

herthundbuss.com

Qualité et précision allemandes ! Disques de frein pour véhicules asiatiques

COP = conformité de la production (contrôle de qualité par TÜV Nord)

Revêtement intégral pour la protection anticorrosion

Homologation ECE R90

Utilisation d'une technologie de pointe pour combiner esthétique et performance

1 Numéro un

Herth+Buss Jakoparts est la marque leader pour les véhicules asiatiques en Allemagne

2 Garantie

Toutes les pièces Herth+Buss disposent d'une garantie fabricant de 3 ans

Lien direct OE

Les pièces Jakoparts sont équivalentes aux pièces d'origine (OE) et directement reliées à ces dernières

BPI GROUP
EUROPE

Remy

Il était une fois...

1896 Les frères Remy, Frank et Perry, ont débuté dans une cabane à Anderson, Indiana. Ils ont développé le "Remy Magneto" pour électrifier les premiers véhicules.

1912... il y a 106 ans !!

1912 Remy fabrique le premier démarreur. L'ingénieur Charles Kettering crée le démarreur que nous connaissons aujourd'hui et qui équipera toutes les Cadillac dès 1912. L'ensemble des constructeurs américains l'adoptera en 1916, avant l'Europe dans les années 20.

No cranking necessary! This 1912 Cadillac Model 30 featured the evolutionary Delco starting, ignition and lighting system that liberated motorists from standing in the rain and snow to crank-start their cars.

Aujourd'hui...

REMY fait partie de BPI GROUP EUROPE.

2 Usines de production / rénovation : Hongrie et Tunisie avec plus de 1 million d'unités rénovées par an.
Notre Plateforme **REMY**, près de Bruxelles, sert tous les pays européens.
La Rénovation des pièces, apporte une économie d'énergie et favorise une conservation des ressources naturelles.

REMY propose une solution à tous les marchés grâce à 3 solutions Produits :

Remy Gold (GOLD) **Remy Remanufactured** (TO PROTECT OLD UNIT PLEASE RETURN IN BOX) **Remy Smart** (SMART)

N° Vert : 0800.91.71.91.
Email :csfrance@remyinc.be
www.remyeurope.com

EXTENSION

Plaquettes de frein - **205 réf.**

NOUVEAUTE

Pompe à carburant - **404 réf.**

NOUVEAUTE

Disques de frein - **168 réf.**
Embrayage - **172 réf.**
Plaquettes de frein - **453 réf.**
Poulie damper - **29 réf.**
Débitmètre - **53 réf.**

EXTENSION

Balais d'essuie-glace - **26 réf.**

EXTENSION

Poulie damper - **14 réf.**

EXTENSION

Flexible de frein - **14 réf.**

NOUVEAUTE

Huile - **116 réf.**
Outillage - **490 réf.**

EXTENSION

Galets - **2 réf.**
Courroie de distribution - **5 réf.**
Kit de distribution - **5 réf.**

NOUVEAUTE

Additif - **11 réf.**
Nettoyant - **9 réf.**
Lubrifiant - **7 réf.**
Colle / Joint - **11 réf.**

NOUVEAUTE

Kit d'embrayage - **19 réf.**
Kit LUK Gearbox - **34 réf.**

EXTENSION

PSD - **90 réf.**

NOUVEAUTE

Faisceau - **50 réf.**
Bobine - **50 réf.**
Débitmètre - **28 réf.**
Capteur de pression - **56 réf.**
Sonde - **28 réf.**

EXTENSION

Etriers de frein - **2 050 réf.**

EXTENSION

Disques de frein - **176 réf.**
Embrayage - **176 réf.**
Plaquettes de frein - **463 réf.**
Poulie damper - **29 réf.**
Débitmètre - **114 réf.**

EXTENSION

Lève-vitre - **34 réf.**
Kit d'embrayage - **12 réf.**

Arrivages fournisseurs

ICA

NETTOYEURS HAUTE PRESSION - EAU CHAUDE - TRIPHASÉS

PW-H 180/13 TRI - TRI X
PW-H 180/14 TRI - TRI X

GAMME PRO PRO-INTENSIF

PRESSION	DÉBIT	PUISSANCE ABSORBÉE
180 bars	800÷850 l/h	5 kW

CARACTÉRISTIQUES EXCLUSIVES

- STOP TOTAL RETARDÉ - STR
- CONTRÔLES MICRO-FUITES - CMF
- SECURITÉ MANQUE D'EAU - SME
- CONTRÔLE DE L'OBSTRUCTION DE LA BUSE HP - COB
- ALLUMAGE CHAUDIÈRE - AC
- COMPTEUR HORAIRE D'UTILISATION - CHU
- STABILISATEUR DE TEMPÉRATURE - STD
- UNITÉ DE PROTECTION ANTI-CALCAIRE/ANTI-CORROSION - UPAA

INDICATEUR DE MAINTENANCE

GARANTIE 2 ANS

UTILISATION LA PLUS FRÉQUENTE

AUTOMOBILE

AGRICULTURE

BÂTIMENT

MUNICIPALITÉS

BRICOLAGE ET JARDINAGE

INDUSTRIE LOURDE

INNOVATIONS

GSOOT™ PISTOLET À TECHNOLOGIE CÉRAMIQUE

MSQ™ CONTRÔLE SÉCURITÉ MULTIFONCTIONS

SPÉCIFICATIONS

POMPE AVEC CULASSE EN LAITON, PISTONS EN CÉRAMIQUE ET NIVEAU D'HUILE VISIBLE

VANNE BY-PASS SÉPARÉE POUR MAINTENANCE FACILE

2 SUPPORTS DE LANCE DONT UN MUNI D'UN SYSTÈME DE BLOCAGE

PLATEFORME

NOUVELLE MARQUE : ELKE

Elke, née en 2003, est une entreprise italienne présente sur le marché depuis plus de 15 ans, spécialisée dans la production des pièces de rechange, équipements et composants pour la climatisation automobile.

Ayant son siège à Nichelino près de Turin, Elke dispose d'une surface productive de 3 000m2, d'un groupe de travail composé de 25 personnes et d'une équipe technique de conseillers extérieurs.

Elle est leader sur le marché européen dans la production d'une gamme complète de produits chimiques comme :

- ✓ Antifuites en seringue et aérosols
- ✓ Lubrifiants pour compresseurs A/C
- ✓ Traceurs UV
- ✓ Kit de détection des fuites UV
- ✓ Kit de détection des fuites azote / hydrogène
- ✓ Machines pour lavage systèmes frigorifiques
- ✓ Liquides pour lavage systèmes frigorifiques
- ✓ Tuyaux et raccords

Chaque année, elle suit l'évolution du marché en proposant de nouveaux produits et des solutions personnalisées pour ses clients dans plus de 40 pays dans le monde.

Elke est déjà fournisseur des plus grands constructeurs de stations de climatisation comme Brain Bee, Oksys, Snap-on, Ecotechnics, Texa et la marque compte parmi ses clients des entreprises multinationales comme Magneti Marelli, Webasto et Denso.

Les points forts de la société Elke :

- ✓ la flexibilité,
- ✓ le suivi du client
- ✓ la qualité des nombreux produits.

L'AGRA stocke actuellement 1 000 références dans ses différents entrepôts, où seront aussi bientôt disponible les produits pour le nouveau gaz de clim R-747 (CO^2).

De mi-juillet à mi-septembre 2018 a eu lieu le lancement de l'huile et de l'outillage traceur Elke grâce au Starter Kit présent dans la « promo du pro », afin de faire découvrir et tester toute la largeur de la gamme nouvellement implantée à l'AGRA.

Le marché des produits consommables de climatisation est une place à prendre et en plein développement, n'attendez pas !

V.B.

Découvrez le site de Elke, retrouvez des vidéos d'instructions et d'utilisation : www.elke-ac.com

IMPERGOM

ORIGINAL Imperium®

www.impergom.it

VOTRE PARTENAIRE DE CONFIANCE DEPUIS 40 ANS
LA MEILLEURE GAMME DE PIECES DE RECHANGE
EN CAOUTCHOUC ET CAOUTCHOUC METAL
PLUS DE 22.000 ARTICLES DISPONIBLES EN 4 JOURS

40

1976 | 2016 • 40 ANS
d'Expérience et Qualité

inforicambi Official Partner

Autocat v8 Electronic Parts Catalogue

E.T.A.I

TecDoc CERTIFIED DATA SUPPLIER

SITES WEB ADHÉRENT : actualisation en cours... plus de modernité !

Les technologies et les comportements évoluent tellement vite que le cycle de vie d'un site web se raccourcit de plus en plus. C'est pourquoi, plutôt que de faire une refonte en profondeur, notre service Marketing et Communication recommande d'adopter un processus « lean » d'amélioration continue pour conserver un site toujours performant.

Pour se tenir en perpétuelle adéquation avec les évolutions sur la toile et pour répondre à vos challenges, notre service marketing et communication a pour objectif de faire évoluer votre site internet, toujours dans l'objectif de générer :

- **de trafic**
- **de leads**
- **de ventes**

L'étape préalable a été de définir plusieurs objectifs :

- ✓ **doubler le trafic du site,**
- ✓ **augmenter le nombre de contacts,**
- ✓ **moderniser le site,**
- ✓ **améliorer le référencement naturel.**

Nous avons donc mis en application toute cette procédure pour le site de Pièce Directe, qui a été le premier site pilote. Dans un premier temps, nous avons échangé avec l'équipe de Pièce Directe pour bien cerner leurs attentes et besoins.

Ensuite, pour remplir les objectifs précédemment énoncés, il a fallu identifier les pages à créer, modifier et supprimer afin de garantir une ergonomie de qualité tout en gardant en ligne de mire que le site reste professionnel et donc, comporter assez de pages pour intriguer et convaincre ses visiteurs. En effet, il doit répondre aux questions que se posent les prospects tout en laissant de bonnes raisons de vous contacter.

Puis, le menu a été revu. En effet, c'est une des premières choses que l'on voit en arrivant sur le site. Si le menu est trop long ou confus, les visiteurs quitteront rapidement le site et le site sera considéré comme peu attractif.

Enfin, les pages du site doivent être liées les unes aux autres pour favoriser et faciliter la navigation. Nous avons donc créé des liens cliquables qui lient une page à l'autre en plus du menu. Ces liens peuvent être insérés dans les textes ou dans des boutons d'appels à l'action pour plus d'efficacité.

.../...

Une fois l'ergonomie repensée, nous avons procédé à la mise à jour du contenu afin de garantir une information fiable à l'internaute et un contenu apportant des réponses pertinentes aux utilisateurs. L'actualisation du contenu permet aussi d'être bien référencé sur les moteurs de recherche grâce au travail de mots clés pertinents mais aussi d'améliorer le positionnement naturel avec un site techniquement optimisé.

Du côté technique, nous avons employé la technique « Bootstrap » pour adapter les sites à toutes les tailles d'écran : ordinateur, tablette et mobile.

Enfin, le design a été retravaillé. C'est un point incontournable du site web afin de le rendre plus moderne. Pour cela, les images sont désormais en pleine largeur et les couleurs ainsi que les typographies ont été actualisées. Ces éléments sont importants car ils véhiculent une image de marque. Le design sur Piece Directe reste épuré et aéré afin de faire respirer le texte.

Prochainement, notre service va s'atteler à retravailler l'ensemble des sites internet réalisés les années précédentes.

C.C.

www.dayco.com

KUBELIBRE.COM

Le **meilleur de la technologie OE**
au service de **l'Aftermarket**.

La roue de friction Dayco est conçue pour transférer la puissance de la poulie de vilebrequin à la poulie de la pompe à eau par un système unique et breveté. Grâce à cette nouvelle technologie, Dayco propose sur le marché la gamme complète des moteurs Prince BMW PSA (FEAD composants).

DAYCO®

MOVE FORWARD. ALWAYS.™

KRAFTWERK®

FAVORITE TOOLS SINCE 1979

POUR CETTE RENTRÉE, KRAFTWERK MET LES BOUCHÉES DOUBLES !

En plus du catalogue promo général, découvrez le catalogue promo « Spécial Automotive », et les nombreuses nouveautés de cet automne :

servantes, outillages à mains, éclairages, mais aussi coffrets de calage, repousse-pistons et autres équipements techniques qui viennent avantageusement compléter notre gamme existante.

AUTOMOTIVE

NOUVEAU

Découvrez également la toute nouvelle gamme de vêtements de travail « Work-Fashion »

Service de recyclage et traitements des déchets avec SEVIA

L'AGRA facilite la vie de ses adhérents distributeurs et ses réseaux Proximeca et Point Repar, en mettant à disposition les outils dont ils ont besoin pour répondre au cadre règlementaire en matière de gestion et de recyclage des déchets. SEVIA vient donc s'ajouter à Chimirec, notre partenaire historique.

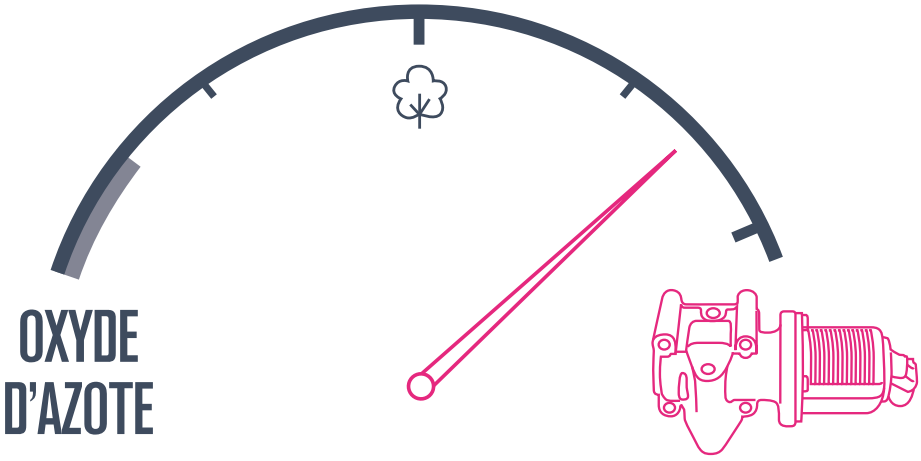
SEVIA, filiale du groupe VEOLIA, est leader de la gestion des huiles moteurs usagées et expert de la collecte et du traitement des déchets dangereux depuis 75 ans à travers un réseau national de 14 agences. SEVIA assure donc la collecte et le recyclage des déchets industriels dangereux et non-dangereux (huiles usagées, filtres à huiles, liquide de refroidissement, aérosols, peintures, diluant, pare-chocs, pare-brise…), tout en accompagnant l'adhérent avec :

- ✓ un audit de l'atelier afin de déterminer les besoins de chacun,
- ✓ la mise à disposition des contenants adaptés pour la collecte des déchets,
- ✓ l'organisation de l'enlèvement des matériels de collecte,
- ✓ la mise en place d'un accompagnement de la prestation (sensibilisation, affichage...),
- ✓ la sensibilisation du personnel pour assurer la collaboration et la sécurité des équipes,
- ✓ la mise en place d'outils de formation et de sensibilisation (affiches, guide de tri...),
- ✓ la fourniture des bordereaux de suivi de déchets (à conserver pendant 5 ans) et traçabilité,
- ✓ le traitement des déchets dans les filières environnementales les plus performantes.

Réglementation : ***le producteur de déchets dangereux est pleinement responsable de ses déchets jusqu'à l'élimination finale.*** Article L110-1-II du Code de l'Environnement. **En cas de non-respect, les sanctions sont de 2 ans d'emprisonnement et de 75 000 € d'amende.**

Pour la mise en place de ce service à prix attractif, n'hésitez pas à contacter le service marketing au 04 37 43 62 62. L'ensemble des informations sont disponibles sur Easy et pour les réseaux, dans l'espace pro Proximeca et référent.

A.D.



Nous nous engageons avec l'environnement

NOS VANNES EGR AIDENT À RÉDUIRE LES ÉMISSIONS D'OXYDE D'AZOTE

SOLUTIONS DE QUALITÉ SUPÉRIEURE POUR L'AFTERMARKET

LIZARTE

info@lizarte.com
www.lizarte.com

L'accès aux services comme le véhicule de courtoisie est un facteur déterminant pour l'automobiliste dans le choix du garage. C'est pourquoi, Proximeca s'est rapproché de Leaseway pour proposer aux garages, une offre large en matière de location de véhicules de courtoisie (VL, VUL…) à des prix très intéressants. Un site web de commande a d'ailleurs été personnalisé pour les garages Proximeca.

Avec LEASEWAY, s'équiper d'un véhicule de courtoisie devient un jeu d'enfant !

LEASEWAY®
LEADER DU VÉHICULE DE REMPLACEMENT

Leaseway est une SAS au capital de 2M d'€ créée il y a 11 ans, gérant une flotte de 15 000 véhicules avec une équipe de 40 personnes au service de ses partenaires. Au départ spécialisé dans la fourniture de véhicules de courtoisie aux garages, Leaseway a petit à petit étendu son activité et propose maintenant d'équiper les entreprises des véhicules commerciaux, direction ou livraison.
C'est pourquoi cet accord est aussi accessible aux distributeurs AGRA souhaitant s'équiper en véhicules nécessaires à leur activité.
Leaseway propose différents modes contractuels (LLD, LOA, crédit-bail ou achat par financement classique) et met ses équipes à dispositions pour vous conseiller

Le service marketing de l'AGRA peut également vous proposer le marquage du véhicule avec un kit stick à 95€ HT (2 portières avant + lunette arrière). A noter que ce kit est directement inclus dans l'offre !

A.D.

FLENNOR®
AUTOMOTIVE GERMANY

L'Hiver approche!

Optez pour une visibilité et un préchauffage optimal avec nos produits Flennor !

Besoin de remplacer un tuyau ?
Optez pour nos tuyaux Flennor type A&B qualité OE !

Faites confiance à FLENNOR Automotive Germany!

WWW.FLENNOR.FR

TecDoc PARTSLIFE TecDoc CERTIFIED DATA SUPPLIER GVA TÜVRheinland ZERTIFIZIERT Management System ISO 9001:2015 EAC

zoom adhérent

SEM PRIOLET

Ouverture de l'entreprise : 1944
Gérant : Stéphane AVENAS
Capital : 20 000 €

Surface de stockage : 300 m²
Références stockées : 6 000
Site internet : www.sem-priolet.fr

La société Sem Priolet existe depuis 1944. Au fil des années, elle est restée une entreprise familiale qui s'est toujours appuyée sur un personnel d'expérience et bien formé.

Pouvez-vous nous présenter rapidement votre parcours en tant que gérant dans l'entreprise ?

J'ai travaillé en tant que commercial pour des équipementiers automobiles pendant une quinzaine d'années. J'ai pu au cours de ces expériences visiter beaucoup de distributeurs avec qui j'ai pu partager la vision qu'ils avaient de leur métier et ainsi avoir un bon aperçu du métier de grossiste en pièces détachées.

Pourquoi avez-vous décidé de rejoindre le groupement AGRA ? Qu'espérez-vous que le groupement va vous apporter ?

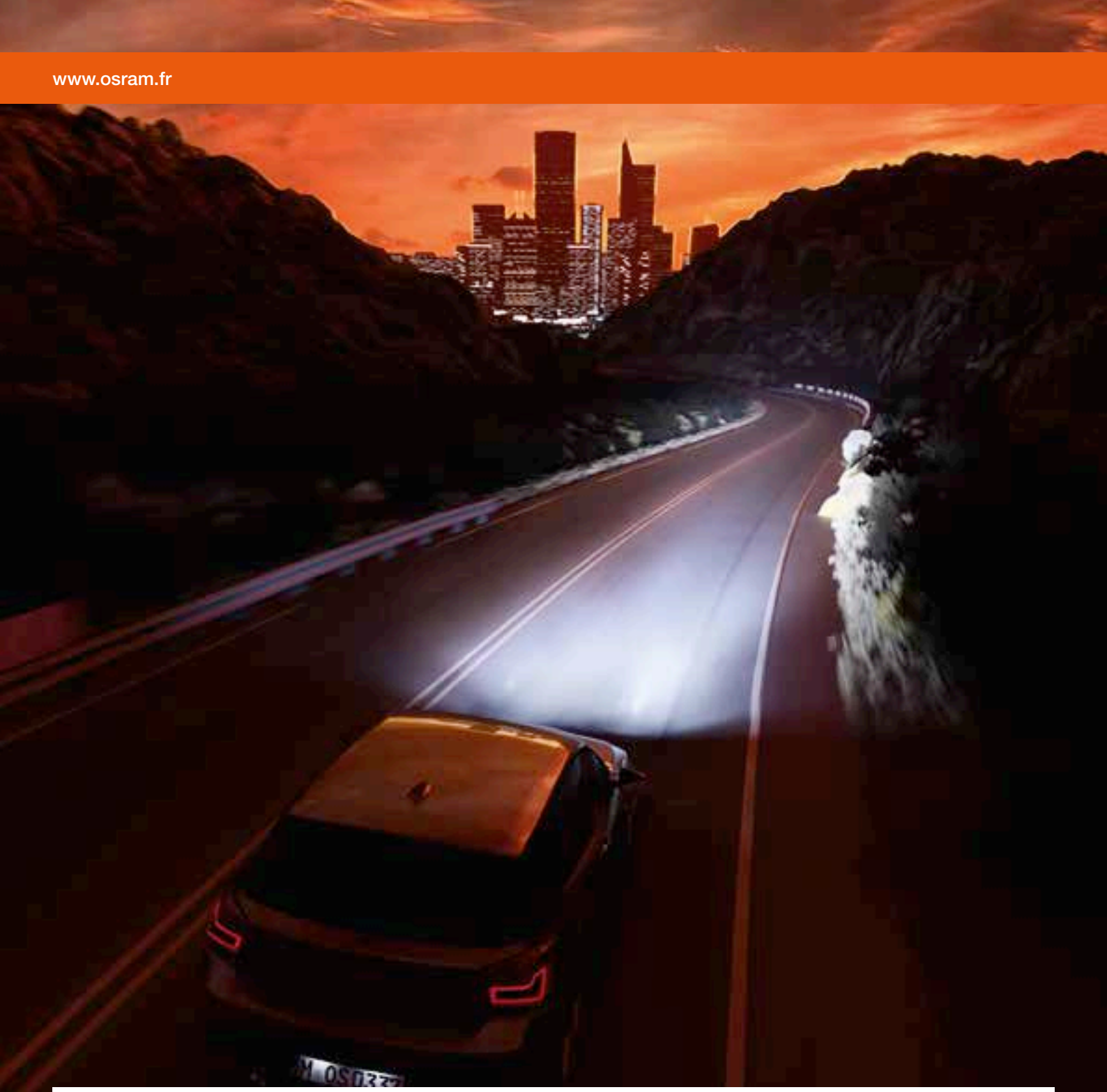
Lorsque j'ai repris la SEM, celle-ci était déjà adhérente du groupement AGRA. Rester partenaire de l'AGRA était pour moi une évidence, car à Chalon sur Saône nous bénéficions de deux livraisons par jour ce qui me permet de concurrencer des distributeurs de taille beaucoup plus importante, tant au niveau de la disponibilité que sur le plan du prix. J'attends de l'AGRA, la plus grande largeur de gamme possible, afin de pouvoir répondre en toutes circonstances aux demandes de mes clients.

Quelles sont les particularités sur votre secteur et comment y faites-vous face ?

Nous faisons face comme beaucoup d'autres confrères à une multiplicité de la concurrence (internet, constructeurs, démolisseurs…), sur un marché où le particulier peut acheter son filtre à huile moins cher qu'un garage. Pour faire face à ces problématiques, nous avons choisi de nous focaliser sur la qualité d'exécution plutôt que sur le volume à tout prix. Nous cherchons la qualité de services tout en étant pertinent économiquement (pour notre client et pour nous même).

.../...

www.osram.fr



OSRAM,
N°1 mondial de l'éclairage automotive

OSRAM produit et offre la lampe idéale pour chaque utilisation et chaque exigence, que ce soit pour les voitures, les motos, les poids lourds ou les véhicules tout terrain, qu'elle soit de type LED, Xénon ou halogène, et que le but recherché soit la performance ou le design.

Light is OSRAM*

OSRAM

*La lumière, c'est OSRAM.

« J'attends de l'AGRA la plus grande largeur de gamme possible, afin de pouvoir répondre en toutes circonstances aux demandes de mes clients. »

Quelle est votre vision actuelle sur le marché de la rechange automobile ?

Nous ne devons plus nous considérer comme des distributeurs stockistes, mais comme des prestataires de service : identifier la bonne pièce, disponibilité immédiate ou quasi immédiate de la pièce, performance logistique aller (livraison 4 fois par jour) et retour (reprise des pièces clients sans abattement). Facturation sans erreur. Support technique pour les garanties... Voilà ce que nous apportons de plus que la simple mise à disposition d'une pièce. Il est probable que notre métier perdurera tant que nous apporterons ce type de services qui permettent aussi à certains garages d'exister encore.

Quels sont les axes stratégiques sur lesquels vous vous appuyez pour développer votre activité ?

J'ai fortement développé les livraisons, afin de garantir un service identique à des distributeurs bénéficiant de stocks plus importants. J'ai par ailleurs fortement étendu les gammes stockées afin d'être toujours plus compétitifs face aux autres types de distribution (internet, réseaux constructeurs multimarques etc..).

« J'ai fortement développé les livraisons, afin de garantir un service identique à des distributeurs bénéficiant de stocks plus importants. »

Quelles sont vos ambitions à court, moyen et long terme ?

A court terme renforcer la SEM face à une concurrence accrue en élargissant notamment les gammes, et améliorer encore notre service de livraison.
A moyen terme, je souhaite développer des prestations techniques en sous-traitance pour mes clients réparateurs. Un certain nombre de technologies sont en train d'émerger (électrique, hybride…) et nos clients auront besoin d'accompagnement pour digérer les transitions technologiques.

Propos reccueillis par C.C.

DEVENEZ UN EXPERT DU DOUBLE EMBRAYAGE À SEC !

Solution de réparation pour doubles embrayages à sec

Sous la marque LuK, Schaeffler propose, pour le marché de la rechange automobile, une solution de réparation pour doubles embrayages à sec ainsi que sa formation associée.

Les contenus de nos kits sont identiques aux équipements d'origine, voir plus complets. Ils comprennent tous les composants périphériques nécessaires à l'entretien des systèmes de transmission.

Participez à nos formations et devenez un expert du double embrayage à sec !

- Technologie et fonctionnement du double embrayage
- Les systèmes de commande du double embrayage
- Utilisation de l'outillage spécial, adapté à chaque embrayage et boîte de vitesses
- Diagnostic des pannes de chaque double embrayage et instructions de réparation

Plus de contenu dédié garage sur :
www.repxpert.fr
Téléphone : 01 40 92 34 30

www.schaeffler.fr/aftermarket

LuK INA FAG RUVILLE

SCHAEFFLER REPXPERT

KITS BOUCHONS DE VIDANGE CORTECO

DES BOUCHONS PLASTIQUE POUR DES VIDANGES RAPIDES ET FACILES

Cette nouvelle génération de bouchons en plastique conçue par les constructeurs est à usage unique.
Elle évite les fuites liées à la déformation/casse du bouchon lors du démontage/montage ou à la détérioration du carter d'huile.

3 RÉFÉRENCES INDISPENSABLES

Référence 49379146

Référence 49379148

Référence 49379181

RÉF. CORTECO SOUS BLISTER	DESCRIPTION	BOUCHON	RONDELLE	MARQUES	MODÈLES
49379146	Kit bouchon de vidange SMART M22x1,50	49379142	009830H	SMART	FORTWO
49379148	Kit bouchon de vidange VAG M18	49379182 *	Joint intégré	AUDI - SEAT - SKODA - VW	A1 - A3 - A4 - A5 - A6 - A7 - BEETLE - GOLF VII - LEON - OCTAVIA III - PASSAT - POLO - Q3 - Q5 - SUPERB III - TT
49379181	Kit bouchon de vidange PSA M36	49379183	Joint intégré	CITROEN - FORD - PEUGEOT	308 II - 508 - 3008 - 5008 - C4 Picasso II - C4 Grand Picasso - C5 III - DS4 - DS5 - JUMPY - KUGA II - MONDEO V - S-MAX

* Toujours utiliser l'outil Corteco 49379180 pour le démontage/montage du bouchon

PAS DE VIDANGE SANS CHANGEMENT DU JOINT ET DU BOUCHON !

L'ensemble de la gamme Corteco vous permet de couvrir l'essentiel du parc européen et est composée de :

- **58 kits de bouchons et rondelles de vidange (blisters de 1 bouchon + 1 ou 2 rondelles)**
- **58 bouchons de vidange (sachets de 10 pièces)**
- **49 rondelles de vidange (blisters de 2 ou 4 pièces ou sachets de 20 ou 100 pièces)**
- **2 coffrets de bouchons de vidange (références 494102D de 100 pièces ou 494103D de 27 pièces)**
- **1 coffret de rondelles de vidange (référence 494101D de 300 pièces)**

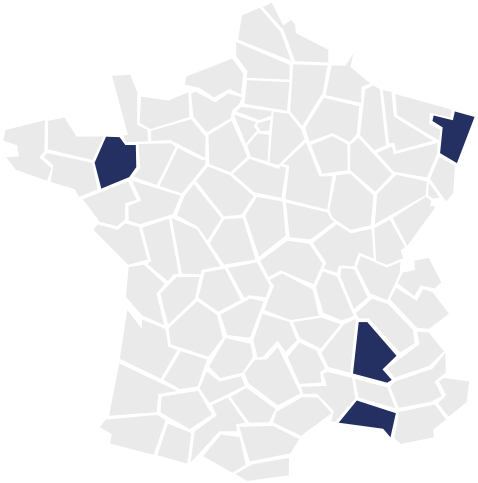
N'hésitez pas à consulter :
- www.ecatcorteco.com, notre catalogue en ligne
- www.findyourseal.com, notre outil de recherche de bagues par dimensions

ADHÉRENTS

BENTITO PIECES AUTO - CHEZ GARAGE ACMA
Localité : Gignac la Nerthe (13)
Date d'entrée : 27/04/2018
Gérant : Julien Bentito
Surface de stockage : NC

LE COMPTOIR URBAIN - ETS ZAHN
Localité : Strasbourg (67)
Date d'entrée : 01/05/2018
Gérant : Frédéric Zahn
Surface de stockage : 60 m²

NATIONAL GROUPE - NATIONAL PIECES AUTO
Localité : Crest (26)
Date d'entrée : 17/07/2018
Gérant : Gregory Senecaut
Surface de stockage : 700 m²



ROAZHON PIECES AUTOMOBILES
Localité : Rennes (35)
Date d'entrée : 01/08/2018
Gérant : Serhat Kilic
Surface de stockage : NC

Réseaux
les nouveaux arrivants !

proximeca

A.M.S GARAGE
Localité : Francheville (69)
Date d'entrée : 01/07/2018
Gérant : Jean-Etienne Perraudin
Distributeur : R2G Distribution

GARAGE B.R.AUTOMOBILE
Localité : Vaulx en Velin (69)
Date d'entrée : 01/07/2018
Gérant : Abellah Bousif
Distributeur : Otorep

GARAGE CARS SUD EST
Localité : Espinasses (05)
Date d'entrée : 01/08/2018
Gérant : Benjamin Denier
Distributeur : SFAC Gap

GARAGE LAMOLS AUTO
Localité : St Pons (04)
Date d'entrée : 01/10/2018
Gérant : Grégory Lamolie
Distributeur : SFAC Gap

CARROSSERIE MECANIQUE BAYOUX
Localité : Angouleme (16)
Date d'entrée : 01/09/2018
Gérant : Eric Bayoux
Distributeur : Pierre Auto

GARAGE PRUVOST
Localité : Longvilliers (62)
Date d'entrée : 01/08/2018
Gérant : Jeremy Pruvost
Distributeur : CMF

point repar

GARAGE AUTO TECHNI SERVICES
Localité : Calais (62)
Date d'entrée : 01/06/2018
Gérant : Sylvain Bussy
Distributeur : CMF

GARAGE BURGAUD AUTOMOBILES
Localité : St Hilaire la Palud (79)
Date d'entrée : 01/06/2018
Gérant : Kevin Burgaud
Distributeur : Redien

GARAGE CD2S
Localité : Chaponost (69)
Date d'entrée : 18/01/2018
Gérant : Stephan Sperti
Distributeur : R2G Distribution

GARAGE ECO'NET AUTO
Localité : Lucquy (08)
Date d'entrée : 01/08/2018
Gérant : Maxim Guislain
Distributeur : Gyga

GARAGE LYON CARS MOTORS
Localité : Rillieux la Pape (69)
Date d'entrée : 01/09/2018
Gérant : Younes Remili
Distributeur : R2G Distribution

GARAGE M-MOTORS
Localité : Gond Pontouvre (16)
Date d'entrée : 27/08/2018
Gérant : Mickael Daganaud
Distributeur : Pierre Auto

GARAGE NESS AUTO
Localité : Parthenay (79)
Date d'entrée : 01/08/2018
Gérant : Farid Bouloufa
Distributeur : Redien

S'il y a bien un marché qui se porte bien, c'est celui du véhicule d'occasion reflétant quelque 5.6 millions de transactions, dont 50% effectuées auprès des particuliers. L'achat VO auprès des garages ne représente que 18%. C'est une activité véritablement sous-exploitée alors qu'elle revêt l'opportunité de pouvoir garder le véhicule en entretien.

Les réseaux Proximeca et Point Repar ont noué depuis 2016, un fort partenariat avec ATB Auto, spécialiste dans le négoce automobile auprès d'une clientèle de marchands. Fondée en 2004, et située à Dijon (21), ATB se concentre sur le marché du neuf et de l'occasion et permet au garage de proposer à la vente, plus de 500 véhicules, sans immobilisation de trésorerie.

ZOOM PARTENARIAT

VENTE VO/VN : UN LEVIER DE CROISSANCE POUR LE GARAGE

ATB AUTO
NÉGOCIANT EN AUTOMOBILES

Plateforme digitale pour les marchands automobiles, le site **www.atbauto.com** s'impose aujourd'hui comme la référence en termes d'outils et services.

Leur objectif ? Aider les garages à vendre !

En plus d'accompagner le garage dans toute la démarche de vente auprès du client, ATB garantit un prix marché attractif sur les véhicules et pour lesquels le garage conserve une marge minimum de 800 € par véhicule.
Grâce au moteur de recherche présent sur le site internet, le garage dispose de la liste du stock et pour chaque véhicule, les clients accèdent à l'ensemble des caractéristiques techniques, à l'intégralité des équipements et à une quinzaine de photos.

Dans la partie : *Remarques*, le garagiste peut consulter les différences avec la version française. Il est également possible d'imprimer ou d'envoyer par e-mail la fiche de chaque véhicule. Les véhicules sont également présentés à la vente sur le site **proximeca.fr** et sur l'outil d'affichage dynamique.

En 2018, proposer du financement est indispensable, 8 clients sur 10 ont recours à un financement pour l'achat de leur véhicule. Et c'est ce que propose Solfipro par l'intermédiaire d'ATB Auto, afin que le garage soit l'unique interlocuteur de son client tout au long de la vente.

Comme chez les constructeurs, les clients pourront voir sur chaque fiche véhicule du site un exemple de loyer. Il suffira ensuite au garage de les contacter et de se laisser guider. Grâce à SolfiPro, le garage a accès à 100% des offres de financement et de garantie disponibles sur le marché. Ce service sur mesure (selon les besoins) va de l'offre de financement à l'immatriculation du véhicule.

R.G.

Un conseiller dédié, spécialisé en financement automobile, s'occupe de tout pour le garage :

- ✓ **Prise en main directe de vos clients possible (taux de réussite supérieur à 80%)**
- ✓ **Relance de vos clients en cours et fin de contrat (à votre demande)**
- ✓ **Gestion des formalités administratives et des immatriculations**
- ✓ **Engagement de rachat (en vous laissant la priorité)**
- ✓ **Etude des pièces justificatives**
- ✓ **Informations et conseils**
- ✓ **Offre de financement**
- ✓ **Création des dossiers**
- ✓ **Suivi des dossiers**
- ✓ **...**

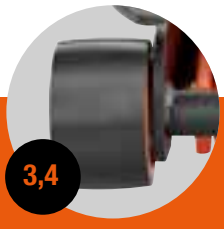
www.bahco.com

BH13000QA

CRIC 3T APPROCHE RAPIDE

CARACTÉRISTIQUES & BÉNÉFICES

1. Le nouveau système révolutionnaire d'approche rapide réduit le nombre de coups de 11 à 4.5 pour gagner du temps et de l'effort
2. Hauteur maxi de levage : 590 mm. Hauteur mini d'entrée: 90 mm
3. Nouvelles roues en acier coniques = meilleure maniabilité
4. Les roues avants sont montées avec des écrous en nylon pour un meilleur ajustement : moins de jeu / moins de bruit
5. Nouveau plateau porte outils = plus de surface de rangement que sur le modèle précédent
6. Nouveau système renforcé de bouchons de cardan évite le renversement et la déformation
7. Poignée vis moletée = assemblage rapide de la poignée
8. Pédale recouverte de caoutchouc pour que le pied ne glisse pas lors de la montée
9. Protection des pistons



FOCUS SUR LE SYSTÈME DE RECYCLAGE DES GAZ

PIERBURG

Equipementier 1ère monte, Motorservice propose les dispositifs de réduction des émissions nocives Pierburg qui préservent la pureté de l'air pour le bien de l'environnement.

GAMME RÉFÉRENCÉE SUR TECDOC

TecAlliance
Data Supplier

www.ms-motorservice.fr

- **VANNES EGR** Une gamme de 160 types de vannes EGR électriques et pneumatiques
- **DÉBITMÈTRES MASSIQUES D'AIR** Applications en équipement d'origine pour Mercedes-Benz, Opel, ... Débitmètres complets et capteurs seuls disponibles
- **VANNES ÉLECTROPNEUMATIQUES** Indispensables pour la commande précise des vannes EGR pneumatiques

MOTORSERVICE
RHEINMETALL AUTOMOTIVE

Crédits d'images Audi 2016©

MONROE OESpectrum

UN AMORTISSEUR RÉVOLUTIONNAIRE

M R-TECH²

OESpectrum 5-ANS DE GARANTIE

PRENEZ LE CONTRÔLE !

Garantie limitée. Nos conditions générales de vente s'appliquent.Voir www.monroe-oespectrum.com

Commencez à stocker les amortisseurs et de jambes de force Monroe® dès aujourd'hui !
Contactez votre représentant local pour plus de détails.
www.monroe-oespectrum.com

MONROE

Pour ce nouveau numéro, nous passons du côté de Brossac en Charente, à la rencontre de Sarah Viaud qui travaille en collaboration avec Mickaël Bessede au sein du garage Rabouté ! Récemment entré dans le réseau en mars 2018, le garage Rabouté joue à 100% le jeu Proximeca, nous tenions donc à vous partager leurs expériences et leurs impressions dans cette interview.

ZOOM

PROXIMECA : Garage Rabouté

Pouvez-vous nous décrire votre parcours professionnel ainsi que l'histoire du garage Rabouté depuis sa création jusqu'à aujourd'hui ?

Ce garage appartenait à mes arrières grands-parents, à mes grands-parents puis à mes parents, en fait c'est une affaire de famille depuis longtemps maintenant. Récemment nous avons même eu un article dans la presse locale qui retraçait un peu cette histoire, ça va m'aider sur les dates ! Il a été créé en 1953 puis repris par mon grand-père. Ma mère a repris la gestion en 1991 jusqu'en mars 2018 et depuis c'est Mickaël qui a repris l'activité. Mickaël travaillait depuis 10 ans dans un garage qui n'est pas très loin d'ici, et il avait toujours eu pour projet de se mettre à son compte, donc pour lui ce garage a été une bonne occasion d'avoir enfin son affaire à lui !

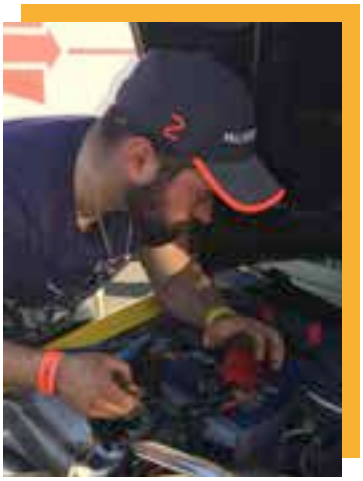
Avez-vous des projets futurs en termes de développement de votre garage ?

En termes de projet, on aimerait continuer la vente de véhicules d'occasion, pour l'instant on peut dire qu'on n'a pas grand-chose mais on voudrait vraiment développer ce service et accentuer cette activité. On a aussi une station-service qu'on aimerait agrandir avec la création d'une station de lavage.
Pour gérer tout ça, je travaille sur toute la partie secrétariat, accueil clients et la gestion de la station-service, Mickaël est seul à l'atelier et nous avons récemment embauché un apprenti, pour développer l'activité. L'équipe est au complet désormais !

Cela ne fait que 6 mois que vous avez intégré le réseau Proximeca, comment avez-vous découvert l'enseigne ? Quelles sont les raisons qui vous ont poussé à rejoindre le réseau et qu'est ce qu'il vous apporte au quotidien ?

Mickaël connaissait bien un des représentants de Pierre Auto, Pascal Bouillaud. Chez son ancien employeur, ils avaient l'habitude de travailler ensemble. Mickaël connaissait la qualité de travail avec Pierre Auto et il savait qu'on pouvait leur faire confiance et que c'était quelque chose de sérieux. Dès ses débuts au garage Raboute, il ne voulait travailler qu'avec eux ! Pascal nous a donc proposé l'enseigne Proximeca. Avec Proximeca, on savait qu'on intégrait un petit groupe, qu'on n'avait pas des chiffres précis à atteindre, qu'on ne serait pas pris à la gorge avec des objectifs et qu'on n'aurait pas trop de contraintes de normes en termes d'aménagement du garage. Proximeca c'était un peu la liberté tout en étant accompagné.
Le fait de faire les opérations commerciales, ça nous a permis de toucher pas mal de monde, ça fonctionne assez bien. Ca suscite aussi beaucoup la curiosité des clients qui ne connaissent pas encore Proximeca.

.../...



Mickaël lors de la Coupe de France des Circuits en 2017.

La relation que vous avez avec votre distributeur est-elle importante pour vous et votre activité ? Pourriez-vous dire qu'elle représente un avantage par rapport aux garages sans enseigne ?

La relation avec Pierre Auto est très importante pour la bonne gestion de notre activité. L'enseigne Proximeca quant à elle est importante pour nous car elle permet de s'informer, d'avoir des propositions de formation, de la communication, tout ce que nous n'aurions pas le temps de mettre en place seuls.

Quelles sont vos attentes vis à vis du réseau, les points qui selon vous sont à améliorer ?

Tout va bien, la seule chose que je pourrais avoir à redire c'est au niveau des opérations commerciales, j'ai un peu du mal à savoir comment appliquer les promotions, mais c'est aussi parce que je ne suis pas du métier à la base !

Vous avez participé à la convention réseaux qui a eu lieu à Barcelone les 14, 15 et 16 septembre, qu'avez-vous pensé de l'événement ? Vous a-t-il permis de créer un lien plus fort avec le réseau ?

Ça nous a beaucoup plu ! Le fait de pouvoir rencontrer d'autres personnes qui sont dans notre région et qui sont dans notre réseau, ça nous permis de voir que nous faisions partie d'un vrai groupe assez proche, à l'esprit familial.
Cela nous a permis de créer un vrai lien avec des garages qui sont en Charente, car nous ne connaissions personne au départ, et là on a pris pas mal de contact, on s'est échangé nos cartes et c'est intéressant pour le métier. Le fait de se retrouver dans un autre contexte que celui du quotidien, c'est sympa, ça crée du lien !
Du coup on sera là l'année prochaine pour sûr, on réserve nos places !

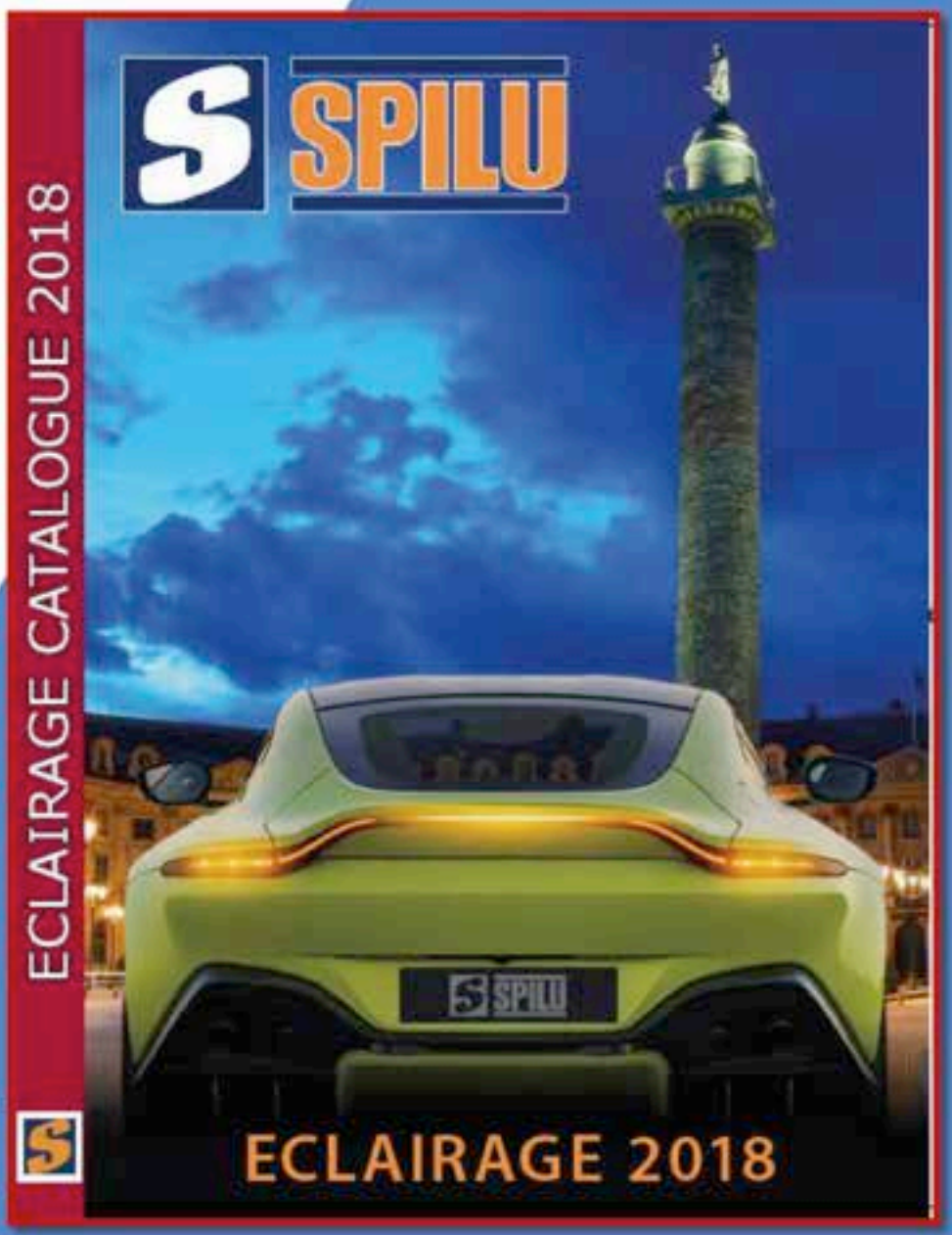
Propos reccueillis par R.G.

SPILU

rétroviseurs et éclairage

NOUVEAUTE 2018

Nous vous invitons à découvrir notre nouveau catalogue ECLAIRAGE, avec plus de 6000 références



Projecteurs - Feux Clignotants – Feux Latéraux-Feux Arrières-Antibrouillards en Véhicules Légers, Utilitaires et Poids Lourds

Catalogue en ligne : www.spilu.com

Les métiers de l'automobile sont en perpétuelle évolution au niveau technique. Cela demande de gros efforts de formation et pour aider les MRA à rester compétents dans leur domaine, l'AGRA est là pour les aider.

Formation

PLANNING 2018

Partenaires avec le CFPA et son formateur M. Deshayes, l'AGRA planifie tout au long de l'année des journées de formation auxquelles les garages peuvent s'inscrire. Ces formations peuvent se dérouler soit chez le distributeur, à condition qu'il y ait au moins 6 stagiaires inscrits sur un même thème, soit au siège de l'AGRA.

N'hésitez pas à prendre contact avec M. Deshayes pour organiser votre session de formation avec vos garages ! Le GNFA est un autre partenaire de formation qui propose des stages dans leurs 40 centres de formation proche de chez vous.

Leurs prestations sont adressées à l'ensemble des entreprises : Réseaux de distribution et de maintenance, Carrossiers, Constructeurs, Equipementier… pour l'ensemble des activités (VN, VO, Pièces, après-vente…) et des secteurs (VP, VU, moto…) d'un marché en forte évolution. Le GNFA assure un service de proximité à 1h30 de votre entreprise. Pour plus d'efficacité, les actions de formation mettent l'accent sur des activités pratiques en sous-groupes.

N'hésitez pas à vous renseigner et à nous demander le calendrier de formation et le catalogue déjà disponible sur l'espace pro du site Proximeca et sur Easy !

R.G.

LES DATES

NOVEMBRE : lundi 5, mardi 6, mercredi 7, jeudi 8 et vendredi 9
DÉCEMBRE : lundi 3, mardi 4, mercredi 5, jeudi 6 et vendredi 7

KÄRCHER
makes a difference

DU 20 AOÛT AU 31 OCTOBRE 2018
LES MOIS TOUT-ÉKIPÉS

POUR 1€ H.T. DE PLUS 1 PRODUIT KÄRCHER
D'UNE VALEUR ALLANT JUSQU'À 208,33€ H.T.

Pour l'achat d'un **nettoyeur haute-pression à eau froide** parmi une sélection de produits*.

Pour l'achat d'un **nettoyeur haute-pression à eau chaude** parmi une sélection de produits*.

JUSQU'À 500 € REMBOURSÉS
POUR LA REPRISE DE VOTRE ANCIEN NETTOYEUR

SATISFAIT OU REMBOURSÉ

Pour l'achat d'un **aspirateur eau et poussières professionnel** parmi une sélection de produits*.

*Voir modalités de l'offre dans les points de vente participant à l'opération ou sur www.kaercher.com/fr

Kärcher - R.C.S. Créteil B 775 702 673 - 10.2018 - Crédit Photos : © Kärcher - www.kissthebride.fr

DERRIÈRE NOS INNOVATIONS IL Y A VOTRE PERFORMANCE

Marque du groupe Vernet, Calorstat est aujourd'hui l'une des meilleures références de l'aftermarket. Sa large gamme de pièces de rechange, conçue autour des valeurs d'innovation et de performance, répond aux plus hautes attentes des constructeurs. Elle leur garantit efficacité, fiabilité et qualité.
Depuis 1927, en conjuguant esprit familial, à l'origine de sa création, et ambition internationale, concrétisée par une présence sur tous les plus grands marchés, le groupe Vernet s'est imposé comme un leader mondial dans le domaine automobile.

www.vernet.fr **www.calorstatbyvernet.com** **aftermarket@vernet.fr**

Calorstat® by Vernet

Vernet

TOUT SAVOIR SUR L'ÉCO ENTRETIEN

Parmi les évolutions techniques, il y en a une qui a eu la faveur des médias ces derniers mois, à savoir : l'évolution du contrôle technique au 20 mai 2018. Et ce sujet n'a pas fini de faire les gros titres en raison du durcissement du contrôle antipollution à partir du 1er janvier 2019.

En effet, le contrôle de l'opacité des fumées des véhicules diesels conformément à la norme NF R10-025 2016, sera renforcé pour une meilleure détection des surémissions de particules, comme celles causées par l'encrassement du FAP.

Cette modification fait suite à une expérimentation menée du 1er septembre 2016 au 30 avril 2017 dans 17 centres de contrôle technique, visant à réduire le nombre de véhicules polluant dans notre pays où circulent actuellement 62% de véhicules diesels.

Cette mesure n'est pas sans conséquences !

Si aujourd'hui, l'opacité excessive des fumées représente moins de 1% des contre-visites, elle pourrait évoluer jusqu'à 15% selon l'UTAC, organisme technique central désigné par les autorités françaises, puisque ce seront désormais les valeurs d'homologation qui seront prises en compte, plus sévères que les seuils moyens pris en compte jusqu'à maintenant.
Les «vieux» diesels mais également les modèles plus récents réalisant de petits parcours seront donc dans le collimateur, révélant ainsi l'encrassement des vannes EGR, FAP et autres éléments du système de dépollution.

L'entretien du véhicule dans le cadre des révisions périodiques n'assurant pas pour autant le bon état de santé du moteur, il est donc nécessaire pour le réparateur de pouvoir proposer à l'automobiliste une solution de diagnostic et traiter en conséquence les défaillances potentielles dues à l'encrassement. C'est dans cette optique que l'AGRA entend promouvoir l'Eco entretien au sein de ses réseaux Proximeca et Point Repar et intégrer les ateliers dans les 5 000 ateliers labellisés que prévoit l'association.

Les distributeurs AGRA seront donc force de prescription auprès des garages, pour l'équipement et la formation nécessaire à cette nouvelle prestation à visée curative.

Cette démarche technique sera bien entendue accompagnée par le réseau de manière à procurer aux garages, les outils d'aide au financement de l'analyseur 5 gaz et du logiciel Eco Diag, mais également les outils de communication afin de déployer cette offre auprès des automobilistes.

En parallèle de l'éco-entretien, d'autres solutions seront aussi mises en avant chez les réparateurs du réseau (additifs, décalaminage moteur) avec les partenaires de l'AGRA tels que Bardhal ou Flexfuel, tous deux présentés en workshop technique lors de la convention des réseaux du mois de septembre.
Ces orientations vont pleinement dans le sens des futures évolutions avec l'analyse cinq gaz et notamment celle des Nox, généralisée en 2022. Il faut donc que les réparateurs anticipent ces changements, s'adaptent et rassurent le client avec des offres ciblées permettant de réduire leur consommation de carburant et surtout leur budget de réparation auto.

A.D.

Remy

▪ REMANUFACTURING
Alternateurs & de Démarreurs

Remy Remanufactured
Alternateurs – Démarreurs – Etriers de Frein

TO PROTECT OLD UNIT PLEASE RETURN IN BOX

Le Saviez-vous ?
Remy rénove un démarreur, aux exigences OE, en 45 mn !

Pour un environnement plus propre

- Plus de 95 % de couverture de parc Européen
- Pièces rénovées suivant les spécifications d'origine
- Économie d'énergie et conservation des ressources naturelles
- Système simple d'échange standard
- 36 mois de garantie

Think ahead - Think Remy

www.remyeurope.com

N° Vert : 0800.91.71.91.
Email :csfrance@remyinc.be

SASIC

E-T-A-I GOLDA TecDoc ISO 9001 QUALITÉ PREMIUM MADE IN FRANCE

L'EXIGENCE D'UN FABRICANT À VOTRE SERVICE

12 000 RÉFÉRENCES & 60 000 APPLICATIONS

REFROIDISSEMENT

ANTIVIBRATOIRE

LIAISON AU SOL

FREINAGE

MOTEUR

EMBRAYAGES

Fort de notre expérience de fabricant, SASIC apporte son propre cahier des charges et un contrôle exigeant sur l'ensemble des produits SASIC. La qualité SASIC est reconnue dans plus de 80 pays. SASIC propose des produtis pour l'OES, l'OEM et l'aftermarket.

ENSEMBLE, AVANÇONS

WWW.SASIC.FR
Hotline - T : 02.33.67.80.00

proximeca

la formule tout inclus

Tout en préservant votre identité,
le réseau Proximeca se définit comme
une véritable solution sur mesure permettant
de **révéler le potentiel votre garage.**

www.proximeca.fr

2 RÉSEAUX, 2 SOLUTIONS ET 100% D'INDÉPENDANCE

point repar

le réseau à la carte

Tout en s'adaptant à vos besoins,
le réseau Point Repar vous permet de
choisir librement vos prestations et services
pour **valoriser vos compétences.**

www.pointrepar.fr

GROUPE AGRA
ASSOCIATIVE GROUP RECHANGE AUTOMOTIVE
Le groupement à taille humaine.

Les réseaux Proximeca & Point Repar sont proposés par les distributeurs membres du Groupe AGRA.