

Après un fort succès en Afrique et DOM-TOM et Océan Indien. Solware Auto décide de développer sa stratégie en Europe, essentiellement en Italie, Benelux et Péninsule Ibérique.

Le commerce de la distribution et de la réparation automobile mondiale est en pleine mutation et les acteurs de ces marchés doivent s'organiser pour pouvoir s'imposer en étant performants et rentables face à une concurrence de plus en plus forte.

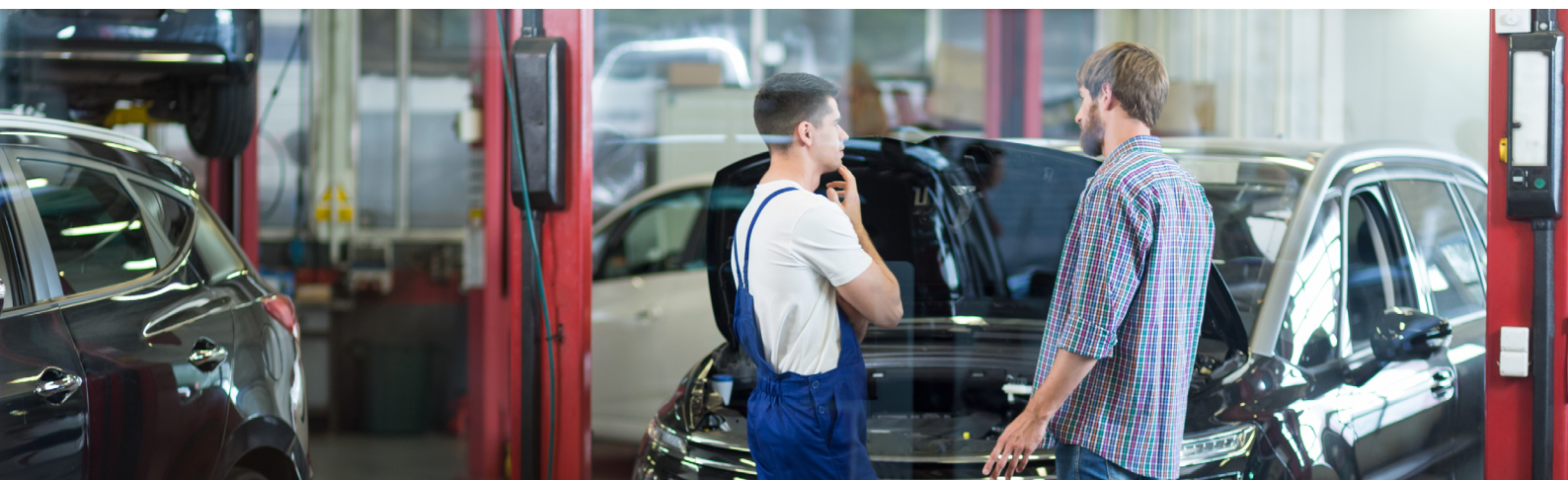
On a pu constater sur le marché de la distribution VN que les stratégies ne sont plus nationales, mais internationales, cela est vrai tant au niveau des réseaux que des outils et services offerts.

Les fournisseurs de ces réseaux sont aujourd'hui représentés majoritairement par des sociétés internationales capables de couvrir plusieurs pays pour répondre aux demandes des marques toujours à la recherche d'économies d'échelles.

Il en est de même pour les réseaux de réparations, qu'ils soient membres d'un réseau de marque automobile ou d'un réseau de distribution de pièces de rechange.

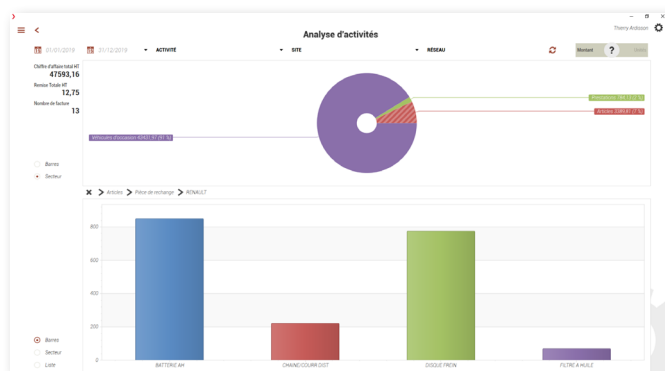
En effet, les constructeurs et les réseaux ont des projets internationaux :

- Les processus et les méthodes sont internationaux;
- Développer et maintenir des interfaces coûtent très cher;
- Accompagner (recommander) de nombreux **DMS** demande beaucoup de ressources aux têtes de réseaux;
- Réduire le nombre de **DMS** permet un déploiement plus rapide et plus facile des nouvelles fonctionnalités ou des nouveaux projets.

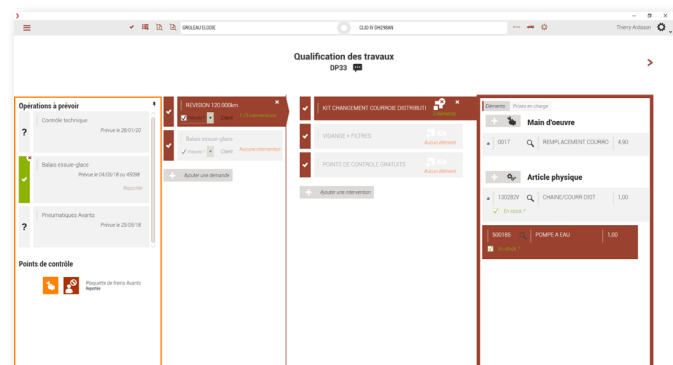


En 2018, Solware Auto, a lancé officiellement son nouveau DMS nommé **winmotor next** pour adresser le marché des réseaux de réparation multi-marques.

Cette solution innovante et performante s'appuie sur un framework de technologies récentes garantissant un avenir pérenne et capable d'accompagner la croissance des marchés et de leurs besoins.



Les indicateurs clés d'activité disponible dès votre écran d'accueil.



Un accueil anticipé et plus rapide permettant une réception efficace conforme aux bonnes pratiques.

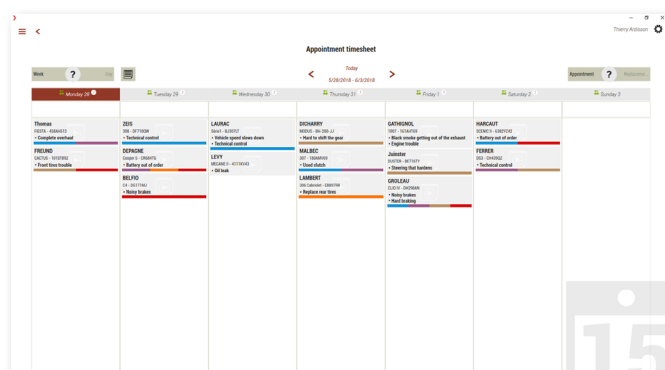
winmotor next se démarque particulièrement de ses concurrents par une approche totalement novatrice basée sur des workflows métiers combinés à des profils utilisateurs.

Cette démarche permet une plus grande adéquation avec les processus métiers et le quotidien de nos clients réparateurs permettant une appropriation plus rapide.

Disponible nativement dans plusieurs langues et localisable facilement pour un pays, **winmotor next** embarque toutes les fonctionnalités que peuvent attendre les réparateurs autour de leurs différents métiers et même plus puisque nous mettons à disposition du garagiste une app connectée en temps réel pour lui permettre de suivre son activité.

Le conducteur n'est pas en reste, car lui aussi peut avoir accès sur son smartphone à la prise de rendez-vous, au suivi de ses travaux, à son historique après-vente et bien d'autres informations utiles.

Pour être accessible partout, winmotor next est proposé en mode Cloud ou installé sur site.



Une lisibilité simplifiée par un affichage épuré et personnalisé par vos indicateurs de couleurs.



Sur la base de nos plus de 30 années d'existence, notre position de leader sur le marché du DMS pour les réparateurs automobiles et carrossiers en France avec **+4000 clients**, et notre **expérience réussie à l'international hors d'Europe depuis 2006**, nous avons décidé d'étendre notre activité en Europe.

Nous avons ciblé en premier 3 régions importantes que sont **l'Italie, la zone Ibérique et le Benelux** et nous continuons d'évaluer en parallèle d'autres pays.



Nous sommes profondément attachés à notre modèle de vente direct et avons tout naturellement décidé de créer nos propres structures dans chaque pays avec des collaborateurs locaux.

En effet, pour assurer à nos clients le service de haute qualité auquel ils ont droits, nous devons maîtriser parfaitement toute la chaîne de production de service, de la confection de la solution à sa mise en œuvre et son assistance.

Localisé dans nos filiales, nos collaborateurs sont à même de délivrer nos services dans la langue maternelle de chaque pays.

Chaque pays en Europe peut avoir ses spécificités légales et fiscales propres et nécessiter des modules ou fonctionnalités

particulières pour satisfaire les besoins métiers.

Nos équipes de développement sont organisées autour d'un «Product Owner» travaillant étroitement avec nos équipes locales pour détecter et collecter tous les besoins afin de les intégrer dans winmotor next pour mettre à disposition de nos clients une solution plug and play.

Déjà certifié ou recommandé au niveau national ou international par de grandes marques ou réseaux après-ventes, notre activité commerciale sera intense et pour augmenter notre visibilité nous serons présents sur les plus grands salons internationaux de l'après-vente comme **Equip'Auto à Paris, Automechanika à Madrid ou AUTOPROMOTEC à Bologne.**

Solware Auto en quelques chiffres :

+ 30 ans d'existence

200 collaborateurs Leader sur le marché R2 en France et au Maghreb

4000 professionnels de l'automobile en France et à l'étranger nous font confiance, dont plus de **1.200** hébergés dans nos data centers.

Nos partenaires :



Contact Presse : Christian LEPAIN, Managing Director, International Development | clepain@solware.fr

winmotornext

